

LEVA i Lysekil AB tar ansvar för att elnät, vatten, avlopp och fjärrvärme fungerar i Lysekils kommun. Därtill äger och driver bolaget vindkraftverk, säljer närproducerad el samt underhåller gator, parker och fritidsområden i Lysekils kommun. Bolaget inklusive dotterbolag omsätter ca 200 Mkr och har närmare 80 anställda.



MARKNADS- OCH FÖRSÄLJNINGSCHEF

LEVA utvecklar sin affärsverksamhet och det är där Du kommer in i bilden. Vi söker Dig som vill hänga med på en spännande resa mot ett hållbart samhälle där kunden är i fokus. LEVA skall vara det självklara valet för kunder som står inför tecknande av elhandelsavtal, investera i solcellspaneler, laddstolpar eller energilager. Med Dig i frontlinjen kommer det finnas goda förutsättningar att forma framtidens smarta energilösningar. Målet på kort sikt är att ta marknadsandelar i kommunen och på längre sikt att vara det ledande elhandelsbolaget i Norra Bohuslän.

Drivs du av att göra hållbara affärer och har kapacitet att leda bolagets nya marknads- och försäljningsorganisation, ja då är du förmodligen den vi söker!

Arbetsuppgifter

Som Marknads- och försäljningschef kommer Du att leda en organisation med samlat ansvar för kundservice, elhandel, marknad, affärsutveckling och extern kommunikation.

Tjänsten är både operativ och strategiskt där Du kommer att leda marknads- och försäljningsarbetet samt aktivt bidra till att vidareutveckla bolagets befintliga affärer men också att utveckla nya affärer och affärsmodeller, utveckla samarbetet med våra partners och bidra till att skapa god tillväxt.

Marknads- och försäljningschefen har örat mot marknaden och arbetar löpande med att utveckla en förtroendefull relation med befintliga kunder samt skaffa nya kunder.

Du har det övergripande ansvaret för marknads- och kommunikationsplan och definierar vilka arenor företaget ska synas på samt genom vilka kanaler företaget ska kommunicera.

Du rapporterar till VD för bolaget samt ingår och medverkar aktivt i ledningsgruppens arbete.

Din profil

För att klara uppdraget behöver du erfarenhet av liknande arbetsuppgifter i chefsposition och ha erfarenhet av att leda medarbetare mot uppsatta mål och resultat.

Vi tror att rätt person är starkt marknads- och försäljningsinriktad och därmed äger förmåga att bygga långsiktiga kundrelationer. LEVA har högt ställda krav på sina ledare att leverera ett gott ledarskap. Därför förväntas du vara relationsskapande, entusiasmerande och verkställande som person. Likaså bör du vara en lagspelare som inte är rädd att hjälpa till där det behövs.

Ansökan

Vill du vara med och förverkliga vår vision att bli branschens mest hållbara aktör och bidra till våra kunders framgång i en dynamisk organisation där skratt och hårt arbete förenar, ser vi gärna att du mejlar din ansökan till linda.andersson@levailysekil.se senast den 2018-11-12.

Frågor angående tjänsten besvaras av VD Susanne Malm , 0523-66 78 01

LEVA i Lysekil eftersträvar mångfald och välkomnar sökande oberoende av etnicitet, kön, ålder, funktionsnedsättning och sexuell läggning.